



## Profil Torsten Schrör

---

Jahrgang 1965

verheiratet

3 erwachsene Kinder

Hobbys: Musik / Konzerte, Schwimmen, Schreiben

Website: [www.torsten-schroer.de](http://www.torsten-schroer.de)

### Selbständiger Coach und Berater, Bamberg (seit 2009)

#### Leistungsangebot (in Präsenz oder digital)

**Einzel-Coaching:** Persönlichkeitsentwicklung und Business-Coaching für Führungskräfte

**Team-Coaching:** Team-Workshops, Teamentwicklung, Beziehungsklärung, Konfliktklärung

**Begleitung von Veränderungsprozessen:** Konzeption, Beratung, Workshop-Moderation

**Offene Kurse / Seminare / Firmenseminare / Vorträge:** u.a. zu den Themen Führung in dynamischen Zeiten, Führen auf Distanz, Achtsame Selbstführung

**Plattformen / Tools:** Blink.it (E-Learning), MS Teams / Zoom / Webex etc. (alle gängigen VC-Tools), ConceptBoard / Online-Whiteboard-Tools, weitere je nach Bedarf

#### Aktive Kunden 2019 / 2020

(Auszug, Projektbeispiele und Referenzkontakte gerne auf Anfrage)

- Caritas gGmbH, Bamberg
- Fraunhofer Institut für integrierte Schaltungen, Erlangen et al
- Fresenius Medical Care AG, Schweinfurt
- Hauraton GmbH & Co KG, Rastatt
- Kaeser Kompressoren SE, Coburg
- Majorel Deutschland GmbH (vorm. Arvato Bertelsmann AG), Gütersloh et al
- medatixx GmbH, Bamberg
- Stadt Frankfurt, Frankfurt am Main (diverse Ämter)
- TeamBank AG, Nürnberg
- Tenneco GmbH (vorm. Federal Mogul Deutschland GmbH), Nürnberg
- Vitagroup AG, Mannheim et al
- ZF Friedrichshafen AG, Schweinfurt et al

## Bücher / Medien



- Regelmäßiger Blog auf Website
- Interview WDR5 Wirtschaftsmagazin Profit: „Was macht gute Führung aus?“, 26. Juni 2015
- Interview Deutschlandfunk + BR 03/2014: „Empathie und emotionale Resonanz“
- Interview Wirtschaftspsychologie aktuell 02/2012: „Achtsamkeit und Führung“

## Netzwerk

Netzwerkpartner der Formamentis GmbH. Partnerschaft von ca. 20 Trainer\*innen/Coaches.

Leistungsangebot: Trainings und Schulungen in den Segmenten Führung und Vertrieb. Ausgeprägte Digital-, Blended-Learning Kompetenz mit expliziten Schulungsangeboten (z.B. Führung im virtuellen Raum, digitaler Vertrieb)

## Ausbildung

**Zertifizierter Systemischer Coach**, 2-jährige Ausbildung bei Dietz-Training, anerkannt vom DBVC

**Zertifizierter systemischer Aufsteller**, 1,5 jährige Ausbildung bei AP Weinsberg, Organisations- und Familienaufstellungen

**Diverse Weiterbildungen / Seminare / Workshops** u.a. Mitarbeiterführung, Strategisches Management, erfahrungs- und körperorientierte Psychotherapie, Konfliktklärung. Regelmäßige Supervision.

**Diplom-Kaufmann**, Universität zu Köln und Pennsylvania State University, USA (Stipendium)

## Berufliche Erfahrungen (1990 – 2008)

### Schweizerische Post, Bern/München, 2007 - 2008

- Client Vela GmbH, München, Geschäftsführer CRM-Beratung
- Schweizerische Post Konzernzentrale, Bern, Projektleiter Konzernentwicklung

### GHP Holding GmbH, Bamberg, 2000 - 2006

- Geschäftsführer Dienstleistungsgeschäft, Personalverantwortung ca. 1000 Mitarbeiter\*innen
- Geschäftsführer Holding für Marketing/Business Development, ca. 3000 Mitarbeiter\*innen

### Bertelsmann AG, Bereich Arvato, Gütersloh, 1990 - 2000

- Bertelsmann Event Media GmbH, Spezialverlag, Geschäftsführer, Gütersloh/Hannover
- davor: Vorstandsassistent, Referent Services und USA, Mitglied der Geschäftsleitung