

TORSTEN SCHRÖR

Coaching.Strategie.Change



Persönliche Informationen

Jahrgang 1965

verheiratet; drei erwachsene Kinder

Hobbys/Freizeit: Musik/Konzerte, Schwimmen & Schreiben

Website: www.torsten-schroer.de

Leistungsangebot

auch digital mit Plattformen/Tools wie MS Teams, Zoom/Webex, Concept Board/Miro, Blink.it, etc.

Einzel-Coaching: Persönlichkeitsentwicklung und Business Coaching für Führungskräfte

Team-Coaching: Team-Workshops, Teamentwicklung, Beziehungsklärung & Konfliktklärung

Begleitung von Veränderungsprozessen: Konzeption, Beratung & Workshop-Moderation

Offene Kurse/Seminare/Firmenseminare/Vorträge: zu den Schwerpunktthemen

Schwerpunktthemen

Selbstwahrnehmung und Selbstführung

Führen in dynamischen und disruptiven Zeiten

Emotional intelligente Führung

Netzwerk

Netzwerkpartner der **Formamentis GmbH** - Partnerschaft von ca. 20 Trainer*innen/Coaches - Leistungsangebot für Führung und Vertrieb mit ausgeprägter Blended-Learning Kompetenz

Publikationen / Medien



- WDR Wirtschaftsmagazin Profit: "Was macht gute Führung aus?," 26. Juni 2015

- Deutschlandfunk + BR 03/2014:

"Empathie und emotionale Resonanz"

- Wirtschaftspsychologie aktuell

02/2012: "Achtsamkeit und Führung"



TORSTEN SCHRÖR

Coaching.Strategie.Change



Aktive Kunden 2021 /2022 (Auszug, Projektbeispiele und Referenzkontakte gerne auf Anfrage)

- Caritas gGmbH, Bamberg
- dtv Verlagsgesellschaft, München
- Fraunhofer Institut für integrierte Schaltungen, Erlangen et al
- Fresenius Medical Care AG, Schweinfurt
- Hauraton GmbH & Co KG, Rastatt
- Majorel Deutschland GmbH, Gütersloh et al
- PUMA SE, Herzogenaurach
- Stadt Frankfurt, Frankfurt am Main
- Team Bank AG, Nürnberg
- Tenneco GmbH, Nürnberg
- Vitagroup AG, Mannheim et al
- ZF Friedrichshafen AG, Schweinfurt et al

Ausbildung

Zertifizierter Systemischer Coach: 2-jährige Ausbildung bei Dietz-Training, anerkannt vom DBVC

Zertifizierter Systemischer Aufsteller: 11/2-jährige Ausbildung bei AP Weinsberg, Organisations- und Familienaufstellungen

Diverse Weiterbildungen/Seminare/Workshops: u.a. Mitarbeiterführung, Strategisches Management, Erfahrungs- und körperorientierte Psychotherapie, Konfliktklärung, Regelmäßige Supervision

Diplom-Kaufmann: Universität Köln und Pennsylvania State University, USA (Stipendium)

Berufliche Erfahrung

Schweizerische Post, Bern/München, 2007 - 2008

- Client Vela GmbH, München, Geschäftsführer CRM-Beratung
- Schweizerische Post Konzernzentrale, Bern, Projektleiter Konzernentwicklung

GHP Holding GmbH, Bamberg, 2000 - 2006

- Geschäftsführer Dienstleistungsgeschäft, Personalverantwortung für ca. 1.000 Mitarbeiter*innen
- Geschäftsführer Holding für Marketing/Business Development, ca. 3.000 Mitarbeiter*innen

Bertelsmann AG, Bereich Arvato, Gütersloh, 1990 - 2000

- Bertelsmann Event Media GmbH, Spezialverlag, Geschäftsführer, Gütersloh/Hannover
- davor: Vorstandsassistent, Referent Services und USA, Mitglied der Geschäftsleitung

